

**Приглашение к участию в процедуре
закупки смазочных материалов путём оформления конкурентного листа**

Сведения о заказчике			
Полное наименование		Открытое акционерное общество «Беларуськалий»	
Местонахождение		Республика Беларусь 223710, г. Солигорск, Минской обл., ул. Коржа, 5	
Адрес эл. почты		mto@kali.by	
Сведения о предмете закупки			
№ лота	Наименование продукции/аналога	Кол-во	Требования к предмету закупки
1	Смазка молибденовая, спрей 400 мл	4 шт	
2	Смазка редукторная для мотокоп и пил (тюбик 100-400 грамм)	35 шт	
3	Смазка железнодорожная ЖТ-79л	20 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №1)
4	Смазка ПУМА-МГ	100 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №2)
5	Смазка электропроводящая ЭПС-98	6 кг	
6	Смазка Циатим-201	153 кг	Соответствие ГОСТ 6267-2021
7	Смазка Циатим-203	181 кг	Соответствие ГОСТ 8773-2022
8	Смазка Циатим-221	198 кг	Соответствие ГОСТ 9433-2021
9	Смазка типа Addinol LM 3 EP	200 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №3)
10	Смазка типа Arcanol Temp 110 FAG	10 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №4)
11	Смазка типа Arcanol Multitop	20 кг	
12	Смазка типа Cassida Grease RLS 1	5 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №5)
13	Смазка типа Cassida Grease RLS 2	5 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №6)
14	Смазка типа Shell Gadus S2 V100 3	26 кг	
15	Смазка типа Shell Gadus S2 V220 2	10 кг	
16	Смазка типа Moly slip MLG	20 кг	Соответствие техническому заданию (Приложение №7)
17	Смазка типа Molykote PG-21 Grease	1 кг	
18	Смазка типа Molykote 1000	2 кг	
19	Смазка порошковая типа Molykote Microsize Powder	2 кг	
20	Смазка типа Kluber Isoflex NBU 15	3 кг	
21	Смазка типа Petamo GHY 133 N	3 кг	
22	Смазка типа Mobil Grease 28	16 кг	
23	Смазка типа Weicon Anti Seize Standart	2 кг	
24	Масло смазочное промышленное синтетическое типа Mobil Glygoyle 30	60 л	

Заказчик, при необходимости, в ходе проведения процедуры закупки имеет право:

- увеличить или уменьшить количество (объем) закупки не более чем на 100 процентов;
- увеличить более чем на 100 процентов количество (объем) закупки при наличии письменного согласования такого увеличения с генеральным директором ОАО «Беларуськалий», либо с заместителем генерального директора по материально-техническому обеспечению – начальником управления МТО по закупкам УМТО, если увеличение более чем на 100% составляет 500 и менее базовых величин.

Место поставки	Минская обл., Солигорский р-н, промышленная площадка 4РУ ОАО «Беларуськалий», склад № 33
Источник финансирования	Собственные средства предприятия ОАО «Беларуськалий»
Ориентировочная стоимость закупки	2000 базовых величин
Требуемый срок поставки	Сентябрь-октябрь 2025 года
Допустимые условия оплаты	Предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя
Сведения о процедуре закупки	
Участники процедуры	Допускаются резиденты и нерезиденты Республики Беларусь, предлагающие продукцию иностранного производства и происхождения Республики Беларусь. Участником не может быть организация: - находящаяся в процессе ликвидации, реорганизации, или признанная в установленном законодательными актами порядке экономически несостоятельной (банкротом), за исключением находящейся в процедуре санации; -представившая недостоверную информацию о себе; -не представившая либо представившая неполную (неточную) информацию о себе и отказавшаяся представить соответствующую информацию в установленные заказчиком сроки; -не соответствующая требованиям заказчика к данным участников; -включенная в реестр поставщиков (подрядчиков, исполнителей), временно не допускаемых к закупкам.
Квалификационные требования к составу участников	К участию в процедуре допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий» (сведения о фактах отказов от заключения договоров, неисполнения и/или ненадлежащего исполнения заключенных договоров, информация цехов-заявителей о неудовлетворительном качестве поставляемой продукции, результаты входного и приемочного контроля и др.), и подтвердившие все нижеперечисленные требования: - финансовую и экономическую состоятельность; - технические возможности.
Расчет цены предложения	Цена (без учета НДС) определяется участником с указанием условий поставки (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену кроме стоимости самих продуктов расходы на тару, транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей.
Наименование валюты предложения	Для нерезидентов Республики Беларусь – согласно законодательству, действующему в стране участника; для резидентов Республики Беларусь – белорусские рубли.
Наименование валюты для оценки предложения	Для сравнения цены коммерческой части предложений участников (в случае их представления в разных валютах, с разными условиями поставки и оплаты) будут переведены в белорусские рубли и приведены к единым базисным условиям поставки и отсрочки платежа 45 к/дней на условиях расчетов простым банковским переводом по ставке доходности 12% годовых. Обменный курс перевода цены предложений в белорусские рубли равен курсу Национального банка Республики Беларусь на дату проведения переговоров по снижению цены.
Обязательные условия договора	1. Цена на продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 2. Для резидентов Республики Беларусь: цена на продукцию должна быть сформирована Продавцом в соответствии с законодательством

	Республики Беларусь и учетной политикой предприятия. Продавец несет ответственность за правильность формирования цены. 3. Условия и сроки поставки продукции – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника. 4. Датой поставки продукции считается дата поставки продукции на склад Покупателя. 5. Оплата за продукцию – в соответствии с окончательным акцептованным предложением участника и с учетом условий оплаты, указанных в настоящем приглашении. Датой оплаты считается дата списания денежных средств с расчетного счета Покупателя. 6. Оплата за продукцию не производится в случае наличия на момент оплаты претензий к Поставщику по качеству, количеству и (или) комплектности продукции. Отсчет срока оплаты в данном случае производится от даты устранения претензии, указанной в двустороннем акте устранения претензий по качеству и комплектности продукции. 7. Покупатель не несет ответственность за непоступление платежа на счет Продавца при перечислении денежных средств по банковским реквизитам, указанным Продавцом в договоре. 8. Продукция должна быть новой не ранее 2025 года выпуска. В случае поставки продукции с нарушением данного условия Продавец выплачивает Покупателю штраф в размере 100% стоимости поставленной продукции. 9. Гарантийный срок хранения – не менее 24 месяцев с даты поставки. 10. Приемка продукции осуществляется на складе Покупателя, при чём Положение о приемке товаров по количеству и качеству, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 03.09.2008 №1290 не применяется. Применяется порядок, установленный настоящим договором. 11. При выявлении недостачи продукции или продукции ненадлежащего качества при приемке, а также в течение гарантийного срока хранения, вызов представителя Продавца осуществляется по электронной почте и является обязательным. Представитель должен прибыть в 3-х дневный срок после получения вызова, для составления двухстороннего АКТa. В случае если представитель Продавца не прибыл к месту осмотра в установленный выше срок, либо отказался от подписания АКТa, соответствующий АКТ составляется Покупателем в одностороннем порядке и является основанием для замены, ремонта, допоставки, а также для ведения претензионно-исковой работы. 12. Если иное не оговорено в АКТe, срок устранения недостатков, замены некачественной или допоставки недостающей продукции устанавливается в 14 календарных дней с даты утверждения АКТa, оформленного в соответствии с п.11. При несоблюдении указанного срока Продавец выплачивает Покупателю пеню в размере 0,1% от стоимости продукции, несоответствующей условиям договора, за каждый день просрочки. Выплата пени не освобождает Продавца от исполнения своих обязательств по договору. 13. Все транспортные и иные расходы, связанные с допоставкой недостающей продукции, возвратом или заменой, не соответствующей условиям договора продукции, выявленной при приемке на складе Покупателя, а также в течение гарантийного срока, несет Продавец. Затраты, понесенные Покупателем, возмещаются Продавцом в течение 30 календарных дней с даты предъявления требования Покупателем. В
--	---

	случае нарушения вышеуказанного срока Продавец выплачивает штраф в размере 5% от суммы предъявленного счета. 14. При предъявлении рекламации по качеству Покупатель имеет право вернуть некачественную продукцию на склад Продавца. 15. За отказ от поставки, не поставку (недоставку), Покупатель взыскивает с Продавца неустойку в размере 10% суммы неисполненного договора. 16. В случае нарушения срока поставки продукции, предусмотренного договором, Продавец уплачивает Покупателю пеню в размере 0,1 % от стоимости несвоевременно поставленной продукции за каждый день просрочки. 17. В случае поставки продукции, производства иного производителя, отличного от указанного в предложении на участие в процедуре закупки, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора и (или) взыскать штраф в размере 25% стоимости продукции, поставленной с нарушением данного условия. 18. Вместе с продукцией Поставщик передает Покупателю следующую документацию: - ТТН; - копию паспорта/сертификата качества на русском языке, выданный производителем; - копию декларации о соответствии продукции требованиям технического регламента Таможенного союза ТР ТС 030/2012 «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям»; - копию паспорта безопасности химической продукции. 19. В случае несвоевременного предоставления документов согласно п.18. и/или предоставления неверно оформленных документов Покупатель имеет право отсчитывать срок оплаты от даты предоставления отсутствующих либо исправления неверно оформленных документов. Датой представления недостающих и/или надлежаще оформленных документов является дата получения (регистрации) Покупателем сопроводительного письма Продавца вместе с приложением требуемых документов. В случае непредоставления любого из документов согласно п.18. продукция может быть принята Покупателем на ответственное хранение. 20. В случае невыполнения или ненадлежащего выполнения Продавцом своих обязательств по договору, в том числе при нарушении срока поставки продукции более чем на 30 календарных дней, Покупатель имеет право в одностороннем порядке отказаться от исполнения договора. 21. В случае отказа от поставки, не поставки (недоставки), нарушения сроков поставки продукции Покупатель имеет право на приобретение такого же либо аналогичной продукции у другого Продавца в количестве, необходимом для восполнения непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции. Продавец обязуется возместить в полном объеме убытки, возникшие у Покупателя в связи с приобретением у другого Продавца продукции, в том числе разницу в цене между ценой непоставленной (недоставленной), непоставленной в срок продукции и ценой взамен приобретенной продукции. Указанные убытки должны быть возмещены Продавцом в течение 30 календарных дней с момента выставления счета Покупателем с приложением подтверждающих документов. За нарушение
--	---

	установленного настоящим пунктом срока Продавец уплачивает пеню в размере 0,1 % от несвоевременно оплаченной суммы за каждый день просрочки. 22. Продавец обязан оформлять электронный счет-фактуру по НДС, в сроки и в порядке, установленные Налоговым кодексом Республики Беларусь. В случае не выставления электронного счета-фактуры по НДС на Портал в установленные сроки, Продавец уплачивает Покупателю штраф в размере суммы НДС. 23. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности по договору третьим лицам. Продавец обязуется не заключать договоры открытого факторинга. В случае заключения Продавцом договора открытого факторинга, Продавец уплачивает штраф 25 % стоимости продукции. 24. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, будут разрешаться путем переговоров между Сторонами. Претензионный порядок является обязательным порядком досудебного урегулирования споров. Стороны дают ответ на претензию в течение 20 календарных дней. Если Стороны не могут прийти к соглашению, то все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего Договора или в связи с ним, подлежат разрешению в экономическом суде Минской области. 25. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, стороны руководствуются действующим законодательством Республики Беларусь. 26. Стороны принимают во внимание, что Покупатель имеет систему менеджмента качества, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 9001 и ISO 9001, систему управления окружающей средой, сертифицированную на соответствие требованиям ISO 14001 и СТБ ISO 14001, систему менеджмента здоровья и безопасности при профессиональной деятельности, сертифицированную на соответствие требованиям СТБ ISO 45001 и своими действиями, направленными на выполнение условий данного договора, не допустят нанесения урона друг другу в указанных сферах деятельности. 27. Все уведомления и сообщения, отправленные Покупателем по электронной почте на e-mail:___признаются Сторонами официальным уведомлением для случаев, предусмотренных договором. Датой уведомления Продавца считается дата отправления электронного уведомления. Ответственность за получение сообщений и уведомлений вышеуказанным способом лежит на получающей Стороне.
Критерии для выбора наилучшего предложения	Наименьшая цена - 100 %.
Место и порядок представления предложения	Для участия в процедуре должно быть представлено Технико-коммерческое предложение. Предложение должно быть подготовлено и предоставлено на русском языке. Технико-коммерческое предложение может быть представлено с пометкой «Технико-коммерческое предложение на поставку пенообразователя» по e-mail: mto@kali.by. Окончательный срок представления технико-коммерческого предложения – не позднее 13.08.2025. Участник процедуры закупки имеет право подать предложение на часть объёма (кол-ва) предмета процедуры закупки либо его части (лота).

	Технико-коммерческое предложение должно содержать следующие документы: 1. Заявление участника на участие в процедуре закупки, в котором указывается: - полное наименование участника, сведения об организационно-правовой форме, место нахождения, адрес электронной почты, номер контактного телефона; - согласие на участие в процедуре на условиях настоящего приглашения; - подтверждение технических требований к предмету настоящей процедуры закупки; - согласие участника выполнить условия раздела обязательные условия договора, указанные в данном приглашении; - обязательство заключить договор в течение 5 (пяти) дней со дня направления договора, подписанного заказчиком; - информация о том, что участник не включен в реестр поставщиков, временно не допускаемых к закупкам. 2. в подтверждение экономического и финансового положения предоставляются следующие документы: 2.1. заявление участника о том, что он: - не был признан судом экономически несостоятельным или банкротом и не находится на любом этапе рассмотрения дела об экономической состоятельности или банкротства; - не находится на какой-либо стадии прекращения деятельности (ликвидации, реорганизации) согласно законодательству государства, резидентом которого участник является; - выполнил свои обязательства, связанные с уплатой налогов и сборов в бюджет, отсутствие задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин); 3. В подтверждение технических возможностей предоставляются следующие документы: 3.1. для участника, являющегося производителем: - копии документов, подтверждающих, что участник является производителем закупаемой продукции (сертификаты, или иной документ), сведения о производственной базе участника. 3.2. для участника, не являющегося производителем: 3.2.1. копия документа (при наличии), подтверждающего, что участник является официальным торговым представителем производителя, выраженного в одной из следующих форм: - договор (соглашение) с производителем; - договор (соглашение) с государственным объединением, ассоциацией (союзом), в состав которых входят производители или их устав; - договор (соглашение) с управляющей компанией холдинга, участником которого является производитель (при наличии). 3.2.2. копии документов, выданных производителю, подтверждающих, что предлагаемая для закупки продукция производится данным производителем (сертификаты, иное), сведения о производственной базе производителя. 4. Для юридических лиц – резидентов Республики Беларусь – копию свидетельства о государственной регистрации. Для юридических лиц – нерезидентов Республики Беларусь – копию выписки из торгового реестра страны происхождения или иное равнозначное доказательство юридического статуса в соответствии с законодательством страны происхождения (на русском языке). 5. Техническое предложение, которое должно содержать:
--	--

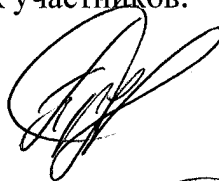
	- полное наименование предлагаемой продукции; - наименование завода-изготовителя; - количество, объем тары. 6. Коммерческое предложение, которое должно содержать: - цену за единицу продукции. Цена определяется участником с указанием условий поставки без НДС (по ИНКОТЕРМС-2020), а также с указанием на то, включены ли в цену, тара, расходы на транспортировку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов, сборов, СТ-1 и других обязательных платежей; - валюту платежа; - условия оплаты (предпочтительно не менее 45 календарных дней с даты поставки на склад Покупателя); - условия поставки (предпочтительно – ДАР г. Солигорск); - сроки поставки (количество дней с даты подписания договора обеими сторонами); - гарантийный срок хранения; - срок действия коммерческого предложения (не менее 60 дней); - экономический расчет уровня отпускных цен (тарифов)/уровень плановой рентабельности (наценки/надбавки).
Иные сведения	1. Заказчик имеет право проводить переговоры о снижении цен представленных предложений, а также об изменении иных условий коммерческих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращение сроков поставки, улучшение условий оплаты, увеличение гарантийных сроков и т. д.) путем направления участникам писем о предоставлении к назначенному времени окончательных коммерческих предложений, с указанием наименьшей цены представленных предложений. Информация о времени и месте предоставления окончательных коммерческих предложений (или об иных условиях проведения переговоров по снижению цены) участникам будет сообщено дополнительно. 2. В случае, если предложение представлено только одним участником, либо в результате отклонения осталось предложение одного участника заказчик вправе: - признать победителем единственного участника конкурентной процедуры закупки, если его предложение соответствует требованиям документации о закупке и такая возможность предусмотрена документацией. В случае, если единственный участник конкурентной процедуры закупки, не является производителем или его сбытовой организацией (официальным торговым представителем), он может быть признан победителем при экономической нецелесообразности или невозможности закупки у производителей или их сбытовых организаций (официальных торговых представителей); - признать процедуру закупки несостоявшейся, при наличии согласия единственного участника и соответствии его предложения приглашению к процедуре оформления конкурентного листа провести процедуру закупки из одного источника и выбрать такого участника поставщиком (подрядчиком, исполнителем), если повторное проведение процедуры оформления конкурентного листа является нецелесообразным; - признать процедуру закупки несостоявшейся, провести повторную процедуру оформления конкурентного листа. 3. При рассмотрении предложений заказчик отклоняет предложения участников процедуры закупки, не являющихся производителем или его

Иные сведения	сбытовой организацией (официальным торговым представителем), в случае, если в процедуре закупки участвует не менее двух производителей и (или) сбытовых организаций (официальных торговых представителей) и цена предложения таких участников не ниже цены хотя бы одного участвующего в процедуре закупки производителя и (или) его сбытовой организации (официального торгового представителя). 4. В ходе переговоров участники вправе снижать цену своего предложения и изменять иные условия своих предложений в сторону их улучшения для заказчика (сокращать сроки поставки, улучшать условия оплаты, увеличивать гарантийные сроки т.д.). При этом участники вправе не направлять своих представителей для участия в переговорах, а сообщить о снижении цен своих предложений (улучшений для заказчика иных условий) посредством направления информации в виде, позволяющем определить ее достоверность и убедиться в ее получении в установленные для переговоров сроки (почта, телеграф, телетайп, электронный документ, факсимильная связь и др.) 5. Заказчик или комиссия вправе отклонить все предложения до выбора наилучшего из них в случае: - отсутствия финансирования; - утраты заказчиком необходимости приобретения продукции; - изменения предмета закупки и (или) требований к квалификационным данным участников процедуры закупки; Процедура закупки признается несостоявшейся в случае отклонения всех предложений до выбора наилучшего из них, в том числе как содержащих экономически невыгодные для заказчика условия. 6. После принятия решения о выборе поставщика либо завершения процедуры оформления конкурентного листа с иным результатом заказчик не позднее дня, следующего за днем принятия решения, уведомляет об этом всех участников. Решение о выборе поставщика считается принятым с даты его утверждения руководителем заказчика, а в случаях, установленных законодательством, уставом или органами управления заказчика - с даты его согласования с уполномоченным государственным органом (организацией) или органами управления заказчика. 7. Подписанный заказчиком договор направляется выбранному поставщику в течение 5 (пяти) календарных дней. 8. Договор заключается в течение срока действия предложения, но не позднее чем в 5 (пяти) дневный срок со дня направления договора выбранному поставщику, на условиях его предложения и настоящего Приглашения.
---------------	---

Документация изложена на 15 (пятнадцати) страницах, включая Приложения №1-7, и имеет идентичное содержание для всех участников.

Начальник отдела химической
и нефтехимической продукции

Инженер отдела химической
и нефтехимической продукции



С.А.Прудник



Е.В.Базан

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на закупку смазки железнодорожной ЖТ-79Л

1. Назначение: предназначена для применения в автотормозных приборах и пневмоприводах электрических аппаратов локомотивов.

2. Количество – 20 кг.

3. Физико-химические характеристики:

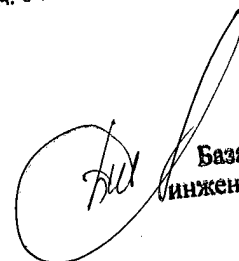
3.1.	Внешний вид	Однородная мазь гладкой структуры от светло-желтого до светло-коричневого цвета
3.2.	Температура каплепадения, °С, не менее	170-192
3.3.	Пенетрация при 25 °С с перемешиванием 62 двойных такта, $\times 10^{-1}$ мм	240-290
3.4.	Вязкость эффективная при -55°С и среднем градиенте скорости деформации 10 с^{-1} , Па·с, не более	800
3.5.	Предел прочности на сдвиг при 50°С, Па, не менее	250
3.6.	Коллоидная стабильность, % выделенного масла, не более	15
3.7.	Коррозионное воздействие на металлы	Выдерживает
3.8.	Содержание воды	Отсутствие
3.9.	Содержание механических примесей	Отсутствие
3.10.	Массовая доля свободной щелочи в перерасчете на NaOH, %, не более	0,25
3.11.	Изменение массы резины марки 6659 или марки 7130 после нахождения в смазке в течение 24 ч при 70°С, в %	± 3
3.12.	Смазывающие свойства на четырехшариковой машине при $(20 \pm 5)^\circ\text{C}$, не менее: - нагрузка сваривания (Рс), Н - критическая нагрузка (Рк), Н - индекс задира (Из)	1200 400 20
3.13.	Рабочий диапазон температур	от -60°С до +120°С

4. Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании. Предложение признаётся не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нём ошибки или неточности.



Грудник С.А.
Нач. отдела ХИНХП



Базан Е.В.
Инженер УМТО

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на закупку смазки ПУМА-МГ

1. Назначение: смазка металлоплакирующая полужидкая предназначена для бортовых гребнесмазывателей с целью снижения износа гребней колесных пар и рельсов.

2. Количество – 100 кг.

3. Физико-химические характеристики:

3.1.	Внешний вид	Однородная мазь от светло-зеленого до темного зелено-коричневого цвета
3.2.	Массовая доля воды, %	Отсутствие
3.3.	Температура каплепадения, °С, не менее	170-192
3.4.	Вязкость при -30°С и среднем градиенте скорости деформации 10 с ⁻¹ , Па·с, не более	100
3.5.	Коррозионное воздействие на металлы: Сталь 40, 45	Выдерживает
3.6.	Вязкость динамическая при 20°С, Па·с, не менее	1,0
3.7.	Пенетрация при 25 °С с перемешиванием 60 двойных такта, ×10 ⁻¹ мм, не менее	470
3.8.	Трибологические характеристики на ЧШМ трения при (25±5 °С): Диаметр пятна износа, Ди, при нагрузке 196 Н (20 кгс) за 1 ч., мм, не более	0,7
3.9.	Рабочий диапазон температур	от -40°С до +110°С

4. Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании. Предложение признаётся не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям технического задания;
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нём ошибки или неточности.



Прудник С.А.
нач. отдела УИИХП



Базан Е.В.
инженер УМТ

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на закупку смазки типа Addinol LM 3 EP

1. Назначение: многоцелевая смазка с противозадирными свойствами, содержащая высокоэффективный пакет присадок, предназначена для смазки подшипниковых узлов оборудования сельвинитовой обогатительной фабрики.

2. Количество – 200 кг.

3. Физико-химические характеристики:

3.1.	Класс по NLGI	3
3.2.	Загуститель	литиевый
3.3.	Тип базового масла	минеральное
3.4.	Диапазон рабочих температур, °C	от -30 до +140
3.5.	Точка каплепадения по DIN ISO 2176, не менее, °C	240
3.6.	Вязкость базового масла - при 40 °C, мм ² /с - при 100 °C, мм ² /с	125 12
3.7.	Пенетрация по DIN ISO 2137 - 60 погружений, 10-1 мм	220-235
3.8.	Водостойкость по DIN 51 807/1, 3 ч при 90 °C	2
3.9.	Нагрузка сваривания на 4-х шариковой машине трения (Pc) по DIN 51350, Н	2500
3.10.	Диаметр пятна износа 4-х шариковой машине трения по DIN 51350, мм	0,4

3.11. Соответствие требованиям стандарта DIN 51825 смазка типа KP3N-30.

3.12. Тара должна обеспечивать сохранность смазки при транспортировании и хранении.

4. Гарантийный срок хранения – 24 месяца с момента поставки.

5. Срок поставки – сентябрь-октябрь 2025 года.

6. Требования к поставке

6.1. Соответствие поставляемой смазки требованиям технического регламента Таможенного союза ТР ТС 030/2012 «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям».

6.2. Сопровождение каждой партии смазки паспортом качества продукции, содержащим информацию согласно п. 3.4 ТР ТС 030/2012.

6.3. Предоставление сертификата соответствия требованиям ТР ТС 030/2012 с конкурсными документами.

6.4. Наличие сертификата по СМК ИСО 9001-2015.

6.5. Участие в процедуре закупки допускаются претенденты, не имеющие претензий по поставкам в адрес ОАО «Беларуськалий».

7. Требования к техническому предложению:

7.1. Предложение от поставщика должно содержать информацию по каждому пункту в последовательности, изложенной в данном техническом задании;

7.2. Предложение признаётся не соответствующим техническому заданию при условии, если:

- оно не отвечает требованиям тех. задания;
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в тех. задании;
- участник, предоставивший предложение, отказался исправить выявленные в нем ошибки или неточности.

Прудник С.А.
нач. отдела ХинХП

Базан Е.В.
инженер УМТО

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на закупку смазки типа Arcanol TEMP 110 FAG

1. Назначение и область применения.

1.1. Смазка предназначена для использования в подшипниковых узлах электродвигателей, работающих при тяжелых нагрузках и низких скоростях вращения.

1.2. Количество: 10 кг.

1.3. Срок поставки: сентябрь-октябрь 2025 года.

2. Физико-химические характеристики:

2.1.	Класс по NLGI	2
2.2.	Тип базового масла	литиевый комплекс
2.3.	Вязкость базового масла, при 40°C, мм ² /с	140-160
2.4.	Вязкость базового масла, при 100°C, мм ²	12-15
2.5.	Пенетрация после перемешивания, при 25 °C, мм-1	240-290
2.6.	Температура каплепадения, °C	220-240
2.7.	Рабочий температурный диапазон, °C	от -40 до +60

3. Требования к поставке:

3.1. Смазка должна соответствовать требованиям ТР ТС 030/2012 «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям», и должно иметь подтверждение в форме декларирования соответствия.

3.2. Партия смазки должна сопровождаться паспортом качества продукции, который должен содержать информацию согласно п 3.4 ТР ТС 030/2012.

3.3. Декларация соответствия ТР ТС 030/2012 должна быть предоставлена с конкурсными документами.

4. Требования к конкурсному предложению:

4.1. К рассмотрению принимаются конкурсные предложения претендентов, содержащие ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в ТЗ.

4.2. Конкурсное предложение признаётся несоответствующим, если:

- не соответствует требованиям ТЗ;
- не содержит ответы на все пункты требований ТЗ;
- участник, представивший конкурсное предложение, отказался исправить ошибки и неточности в установленные сроки.

5. Гарантийные обязательства

5.1. Смазка должна сохранять свои свойства и технические характеристики не менее 12 месяцев с момента поставки на склад потребителя с соблюдением условий хранения.


Прудник С.А.
нач. отдела закупок


Базан Е.В.
инженер УМТО

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на закупку синтетической смазки типа Cassida Grease RLS 1

1. Назначение:

1.1. Синтетическая пластичная смазка для оборудования пищевой промышленности, используемого в производстве и упаковке напитков и продуктов питания.

2. Физико-химические характеристики:

2.1.	Внешний вид	белая однородная паста
2.2.	Тип загустителя	комплекс алюминия
2.3.	Пенетрация при 25°C 1/10 мм	310-340
2.4.	Вязкость базового масла: - при 40°C мм ² /с - при 100°C мм ² /с	150 18
2.5.	Температура каплепадения, °C	>240
2.6.	Обозначение по ISO	L-XDCEA 1
2.7.	Регистрационный номер NSF	144706
2.8.	Интервал рабочих температур	от -40°C до +120°C (кратковременно до +140°C)

2.9. В состав смазки должны входить: комплексный алюминиевый загуститель, синтетическое масло и специальные присадки, которые должны отвечать всем требованиям пищевой промышленности.

3. Область применения: подшипники качения и скольжения; шарниры и сцепления, работающие на открытом воздухе; централизованные системы смазки.

4. Эксплуатационные свойства:

4.1. Водостойкость, обеспечивающая защиту деталей оборудования даже в присутствии большого количества воды.

4.2. Окислительная и механическая стабильность: не образует отложений вследствие процессов окисления при высоких температурах, сохраняет консистенцию, понижает возможность протечки.

4.3. Антикоррозионные свойства обеспечивают защиту деталей оборудования, подшипников от коррозионного изнашивания.

4.4. Адгезионные качества сокращающие потери смазки.

4.5. Нейтральный вкус и запах.

4.6. Биостатичная: не способствует росту бактерий или грибковых организмов.

4.7. Не должна содержать никаких натуральных продуктов, полученных из животных или генетически модифицированных организмов (ГМО).

4.8. Не должна содержать аллергенов и вызывающих непереносимость веществ.

5. Требования к поставке.

5.1. Синтетическая пластичная смазка должна соответствовать требованиям Технического регламента Таможенного союза ТР ТС 030/2012 «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям» и должно иметь подтверждение в форме декларирования соответствия.

5.2. Каждая партия синтетической пластичной смазки должна сопровождаться паспортом качества продукции, который должен содержать информацию согласно п.3.4 ТР ТС 030/2012.

5.3. Декларация соответствия ТР ТС 030/2012 должна быть представлена с конкурсными документами.

6. Количество - 5 кг.

7. Срок поставки – сентябрь-октябрь 2025 года.

С.А.
нач. отдела ХИМХИ

Базан Е.В.
инженер УМТО

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на закупку синтетической смазки типа Cassida Grease RLS 2

1. Назначение:

1.1. Синтетическая пластичная смазка для оборудования пищевой промышленности, используемого в производстве и упаковке напитков и продуктов питания.

2. Физико-химические характеристики:

2.1.	Внешний вид	белая полужидкая смазка
2.2.	Тип загустителя	комплекс алюминия
2.3.	Пенетрация при 25°C 1/10 мм	265-295
2.4.	Вязкость базового масла: - при 40°C мм ² /с - при 100°C мм ² /с	150 18
2.5.	Температура каплепадения, °C	>240
2.6.	Обозначение по ISO	L-XDCEA 2
2.7.	Регистрационный номер NSF	144707
2.8.	Интервал рабочих температур	от -35°C до +120°C (кратковременно до +140°C)

2.9. В состав смазки должны входить: комплексный алюминиевый загуститель, синтетическое масло и специальные присадки, которые должны отвечать всем требованиям пищевой промышленности.

3. Область применения: подшипники качения и скольжения; шарниры и сцепления, работающие на открытом воздухе; централизованные системы смазки.

4. Эксплуатационные свойства:

4.1. Водостойкость, обеспечивающая защиту деталей оборудования даже в присутствии большого количества воды.

4.2. Окислительная и механическая стабильность: не образует отложений вследствие процессов окисления при высоких температурах, сохраняет консистенцию, понижает возможность протечки.

4.3. Антикоррозионные свойства обеспечивают защиту деталей оборудования, подшипников от коррозионного изнашивания.

4.4. Адгезионные качества сокращающие потери смазки.

4.5. Нейтральный вкус и запах.

4.6. Биостатичная: не способствует росту бактерий или грибковых организмов.

4.7. Не должна содержать никаких натуральных продуктов, полученных из животных или генетически модифицированных организмов (ГМО).

4.8. Не должна содержать аллергенов и вызывающих непереносимость веществ.

5. Требования к поставке.

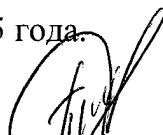
5.1. Синтетическая пластичная смазка должна соответствовать требованиям Технического регламента Таможенного союза ТР ТС 030/2012 «О требованиях к смазочным материалам, маслам и специальным жидкостям» и должно иметь подтверждение в форме декларирования соответствия.

5.2. Каждая партия синтетической пластичной смазки должна сопровождаться паспортом качества продукции, который должен содержать информацию согласно п.3.4 ТР ТС 030/2012.

5.3. Декларация соответствия ТР ТС 030/2012 должна быть представлена с конкурсными документами.

6. Количество - 5 кг.

7. Срок поставки – сентябрь-октябрь 2025 года.



Грудник С.А.
нач. отдела Химии

Базан Е.В.
инженер УМТО

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ на закупку литиевой смазки типа Molyslip MLG

1. Назначение:

1.1. Многоцелевая противозадирная смазка предназначена для смазывания подшипников и агрегатов в условиях длительной эксплуатации при высоких температурах и нагрузках.

2. Физико-химические характеристики:

2.1.	Цвет	синий
2.2.	Тип загустителя	литиевое комплексное мыло
2.3.	Вязкость базового масла: - при 40°C, сСт - при 100°C, сСт	60-80 350
2.4.	Пенетрация, при +25°C, 0,1мм	250-280
2.5.	Класс консистенции по NLGI	2/3
2.6.	Смазывающие свойства на четырехшариковой машине при (20±5) °C, не менее: - нагрузка сваривания (Рс), Н - критическая нагрузка (Рк), Н - показатель износа Ди при осевой нагрузке 392 Н и продолжительности испытания 1 час	2933 (299) 922 (94) 0,60
2.7.	Коллоидная стабильность, %, не более	13
2.8.	Вымываемость водой из подшипника при температурах 38°C и 79°C, %, не более	4,0
2.9.	Смываемость струёй воды с пластины при плюс 38°C, %, не более	7,0
2.10.	Коррозионное воздействие на металлы	выдерживает
2.11.	Рабочий температурный диапазон	от -40°C до +180°C

Техническое предложение должно содержать ответы на все вопросы в последовательности, изложенной в техническом задании. Предложение признаётся не соответствующим техническому заданию, если:

- оно не отвечает требованиям: технического задания;
- не содержит ответов на все вопросы, изложенные в техническом задании;
- участник, представивший предложение, отказался исправить выявленные в нём ошибки или неточности.

представитель С.А.
зам. отдела ХИХП

Базан Е.В.
инженер УМТО

